

NAZIV KURSA:

## **PREGOVARANJE U JAVNOM SEKTORU**

Broj časova: 20/15

Vrednost izražena u ESPB bodovima: 4/2

### **Opis:**

---

Pregovori kod kojih se kao jedna od strana javlja javni sektor uvek uključuju kompleksnu dinamiku različitih interesa, vrednosti koje se ovim ugovorima ostvaruju i konkurenciju resursa. Proces pregovora biće efikasniji ukoliko „konfrontirajuće ugovaranje“ (e. „confrontational contracting“), koje je zasnovano na uzajamnoj namerni da se iskoristi druga ugovorna strana, zameni „partnerski pristup“ kod ugovaranja (e. „partnership-based approach“), na osnovu koga obe strane pronalaze korist za sebe, ali istovremeno traže načine da uspešno pomažu jedna drugoj.





## Sadržaj kursa:

- osnovni pristupi pregovorima, distributivni i integrativni;
- osnovni pojmovi poput ZOPA (e. „Zone of possible Agreement“) i BATNA (e. “Best Alternative to a Negotiated Agreement“)
- različite alternative koje tokom pregovora stoje na raspolaganju pregovaračima iz javnog sektora u poređenju sa pregovaračima iz privatnog sektora, drugih država ili međunarodnih organizacija;
- prevazilaženje ograničenja pregovaračkog prostora javnog sektora koji je pod uticajem konteksta javnog sektora, alternativa koje ima javni sektor i personalnih kapaciteta pregovarača;
- znanje da se tokom pregovora dođe do strategije koja će biti optimalna s aspekta javnog interesa, a ne samo zadovoljavajuća (situacije kada je “dobro” prepreka “boljem”);
- amortizovanje asimetrije informacija koja je rezultat obaveze javnog sektora da bude transparentan čime vodi ograničenju opcija pregovarača iz javnog sektora (obaveza transparentnosti opcija ne postoji na strani privatnog sektora);
- iznalaženje održivog kompromisa između vrednosti koje čuva i brani pregovarač iz javnog sektora, a koje su delom kontradiktorne (ekonomska održivost/socijalni ciljevi/politička prihvatljivost).

## Realizatori:

dr Predrag Cvetković, dr Dejan Janićijević

